

**Subject:** Re: Rozwój i komercjalizacja aplikacji "Pasjonata" - model rozliczeń miesięcznych i lista tego co będzie po kolei robione  
**From:** Mateusz Paluch <mateusz.paluch@4wise.pl>  
**Date:** 2020-04-13 15:44  
**To:** Michal Siemaszko <mhsiemaszko@fastmail.net>

Cześć,

Z powodu tego że obecnie są Świąta Wielkanocne dopiero dzisiaj wieczorem będę przysyłał napisane przez Ciebie wiadomości w tym też przedstawione przez Ciebie wyjaśnienia i argumenty. Następnie przedstawię Twoją propozycję. Mam nadzieję że to wystarczy aby zamknąć temat tamtego zlecenia. Rozumiem Twoje stanowisko i punkt widzenia.

Co do kolejnego zlecenia to muszę to rozważyć czy takie zlecenie nie powinno zostać zawarte bezpośrednio z Tobą i Panem Jackiem. To zbyt poważna kwestia aby w tym pośredniczyć i w przypadku kolejnych nie jasności pełnił rolę sędziego nie mówiąc już o kwestiach rozliczeniowych.

Pozdrawiam,



**Mateusz Paluch**  
**Chief Operating Officer**  
E: mateusz.paluch@4wise.pl  
M: +48 883 631 911

4WISE GROUP Sp. z o.o. | Wieniawskiego 18 | 41-506 Chorzów.  
Spółka zarejestrowana w Sądzie Rejonowym Katowice – Wschód Wydział VIII Gospodarczy  
Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000728932 | NIP 6272757341 | REGON  
380380318

Administratorem Państwa danych jest 4WISE GROUP Sp. z o.o.  
Państwa dane przetwarzamy w celu podtrzymania kontaktu z Państwem i prowadzenia korespondencji. Szczegółowe informacje dotyczące przetwarzania zawaraliśmy w polityce prywatności

---

**From:** Michal Siemaszko <mhsiemaszko@fastmail.net>  
**Sent:** Monday, April 13, 2020 3:29:27 PM  
**To:** Mateusz Paluch <mateusz.paluch@4wise.pl>  
**Subject:** Re: Rozwój i komercjalizacja aplikacji "Pasjonata" - model rozliczeń miesięcznych i lista tego co będzie po kolei robione

Cześć Mateusz,

Chciałem zdążyć do 20tego włącznie dostarczyć im automatyzację generowania tych pozostałych formatów, o których informacje i których przykłady dostarczyli dopiero po akceptacji - ja zlecenie #5 wykonałem w całości wg. informacji mi przekazanych do akceptacji, przy 5+ kontaktach z nimi, jak wykazałem w dokumentacji przesłanej Tobie kilka dni temu. Tak więc pozostałe formaty, tak samo jak te dodatkowe funkcjonalności o których sobie "przypomnieli" po akceptacji, są traktowane jako osobne zlecenia - co nie zmienia faktu, że trzeba z tym dopiąć tak żeby mieli to zrobione.

W załączniku przesyłam zlecenie wykonania prac #6 w modelu "Time&Material" - dokładnie to, o czym wspominałem już kilka razy, i o co p. Jacek prosił już jakiś czas temu.

Chcąc zdążyć do 20tego z automatyzacją generowania tych pozostałych formatów zestawień, muszę mieć zapłacone za zlecenie #5 pozostałą część kwoty i zlecenie #6 podpisane;

rozliczenia za zlecenie #6 będą płatne "z dołu" - wszelkie informacje zawarłem w definicji zlecenia.

Jeśli płatność i akceptacja będzie w dacie wskazanej na załączonym zleceniu, w bieżącym okresie rozliczeniowym, tj. do 30 kwietnia włącznie, wykonam dla nich następujące pozycje z listy, którą dostarczyłem kilka dni temu (lista jeszcze raz poniżej):

I. (1) (a) (tj. "Zestawienie MFM, BFM" + "Mieszanki")

I. (2) (a) (tj. "Zestawienie MPX - M05, MFS, MFE, MFK" + "Zestawienie MFS")

I. (2) (b) (tj. "Zestawienie usług")

II. ("Uruchomienie dodatkowych wersji dedykowanych Pasjonata WEB B2B")

III. Zdalne szkolenie w ramach "Dalszy rozwój aplikacji Pasjonata WEB i Pasjonata Android - Wykorzystanie GitLab Pasja dla śledzenia problemów / zbierania wymagań - błędów, zadań, pomysłów"

I jeszcze raz LISTA / BACKLOG - zob. mail z piątku, 10 kwietnia (poniżej); mam nadzieję, że już niedługo do tych celów będzie wykorzystywany GitLab, jak tylko oni zaczną z niego korzystać (czyli pewnie jakiś czas od szkolenia).

Pozdrawiam,

--

Michael H. Siemaszko  
Mobile: +48 723 039 978  
Signal IM: +48668566023  
Telegram: mhsiemaszko  
Email: [mhsiemaszko@7thraylabs.com](mailto:mhsiemaszko@7thraylabs.com),  
[mhs@into.software](mailto:mhs@into.software)  
WWW: <http://ideas.into.software/>  
GitHub: <https://github.com/ideas-into-software/>  
LinkedIn: <http://www.linkedin.com/in/mhsiemaszko/>  
Twitter: <https://twitter.com/IntoSoftware/>

On 4/10/20 3:55 PM, Michal Siemaszko wrote:

Cześć Mateusz,

Około półtora miesiąca temu, przy okazji spotkania 27.02 w Mikołowie, p. Jacek wspominał, że chce iść dalej ale nie może "na raz" zapłacić pełnej kwoty i dlatego preferuje rozliczenia miesięczne.

W między czasie kilka razy już o tym wspominałem - wychodząc naprzeciw oczekiwaniom, i chcąc rozwiązać problem tego, że to Pasja nie przekazała / nie przekazuje kompletnych informacji, tak aby nie musieli się o to martwić. Ja nie mogę brać na siebie takich sytuacji w modelu "fixed price", biorąc pod uwagę że już kilka razy miało miejsce coś takiego.. Tylko w modelu "time & material", przy kontrakcie min. 6 miesięcznym, takie sytuacje przestają być problemem. Jeśli o czymś nie powiedzieli, będąc o to pytani 5+ krotnie, a okazuje się że nakład pracy jest ok. 100% większy, po prostu nie działa to w ten sposób w "fixed price". W modelu rozliczeń miesięcznych mają ten problem z głowy - ale tu też oczywiście racjonalnie musi to wyglądać, czyli to co w

danym okresie miesięcznym można rzeczywiście wykonać, czyli z góry ustalone, wystarczy "luźno" doprecyzowane wymagania, spriorytetyzowane, i po kolei robione.

Biorąc pod uwagę wszystko to co miało miejsce dotychczas i powtarza się, oraz i przede wszystkim ilość tematów które zalegają / chcą mieć zrobione, proponuje w modelu rozliczeń miesięcznych, przy kontrakcie na min. 6 miesięcy, przy kwocie 12 500 PLN / miesiąc, przy dostępności min. 13 dni roboczych w miesiącu, po kolei lecieć z tym co chcą mieć robione, tj.:

I. Usprawnienia aplikacji Pasjonata WEB pod kątem funkcjonalności potrzebnej dla wymiany danych z księgowością (AUTOMATYZACJA & INTEGRACJA) (c.d.)

1) "Zestawienia Magazynowe" (instrukcja\_zestawienia\_sprzedazy.pdf) (c.d.)

a) "Zestawienie MFM, BFM" (punkt #1 z 'instrukcja\_zestawienia\_sprzedazy.pdf') + "Mieszanki" (punkt #2 z instrukcja\_zestawienia\_sprzedazy.pdf)

Jest to ok. 1,5 dnia pracy, więc ok. 1440 PLN gdyby chcieli rozliczyć osobno; w modelu rozliczeń miesięcznych beda mieli to ujęte już / wliczone.

2) "Zestawienia Sprzedaży" (instrukcja\_zestawienia\_magazyny.pdf)

a) "Zestawienie MPX - M05, MFS, MFE, MFK" (punkt #1 z 'instrukcja\_zestawienia\_magazyny.pdf') + "Zestawienie MFS" (punkt #3 z 'instrukcja\_zestawienia\_magazyny.pdf')

Jest to ok. 2 dni pracy, więc ok. 1920 PLN gdyby chcieli rozliczyć osobno; w modelu rozliczeń miesięcznych beda mieli to ujęte już / wliczone.

b) "Zestawienie usług" (punkt #2 z 'instrukcja\_zestawienia\_magazyny.pdf')

Jest to ok. 1 dzień pracy, więc ok. 960 PLN gdyby chcieli rozliczyć osobno; w modelu rozliczeń miesięcznych beda mieli to ujęte już / wliczone.

3) "Rozliczenia zaliczek"

Jest to między 0,5 a 2 dni pracy, czyli między 480 a 1920 PLN gdyby chcieli rozliczyć osobno; w modelu rozliczeń miesięcznych beda mieli to ujęte już / wliczone.

Rozpiętość wynika z braku doprecyzowania wymagań - do wyjaśnienia jest czy mają być generowane dokumenty PDF automatycznie, tj. dla wszystkich rozliczeń zaliczek w danym okresie czasu - czy całość tych danych ma być przekazana w jednym pliku, w formie dokumentu Excel lub EPP?

4) "Rozliczenia VAT"

Brak wystarczających informacji / specyfikacje do uzupełnienia. W rozliczeniu miesięcznym te informacje uzupełnię już w trakcie, przekaze informacje ile to zajmie, następnie wykonam co potrzebne - tym samym sytuacja jak obecnie, pracując w modelu "fixed price" (gdzie wymagania są najpierw zbierane i jest to punkt wejścia do przedstawienia wyceny) nie będzie miała miejsca.

5) "Integracja / komunikacja z bankiem"

Brak wystarczających informacji / specyfikacje do uzupełnienia. W rozliczeniu miesięcznym te informacje uzupełnię już w trakcie, przekaze informacje ile to zajmie, następnie wykonam co potrzebne - tym samym sytuacja jak obecnie, pracując w modelu "fixed price" (gdzie wymagania są najpierw zbierane i jest to punkt wejścia do przedstawienia wyceny) nie będzie miała miejsca.

**6) "Integracja generatora EPP / rozliczeń kas / z poziomu aplikacji Pasjonata WEB"**

Jest to ok. 1 dzień pracy, więc ok. 960 PLN gdyby chcieli rozliczyć osobno; w modelu rozliczeń miesięcznych będą mieli to ujęte już / wliczone.

**II. Uruchomienie dodatkowych wersji dedykowanych Pasjonata WEB B2B**

Wdrożenie na nowym środowisku dwóch dodatkowych wersji dedykowanych (B2B) aplikacji Pasjonata WEB – poza pierwszymi 4 już wdrożonymi w ramach opcji #2 – tj. 91.201.122.25:40000/tolek/ i 91.201.122.25:40000/aaprint/

Wycena w modelu "fixed price" przedstawiałem wielokrotnie. W modelu rozliczeń miesięcznych jest to już "wliczone" i zajmie ok. 1,5 dnia roboczego.

**III. Dalszy rozwój aplikacji Pasjonata WEB i Pasjonata Android - Wykorzystanie GitLab Pasja dla śledzenia problemów / zbierania wymagań - błędów, zadań, pomysłów**

Kilka tygodni temu przekazałem już jako kolejny "gratis" komplet informacji potrzebny pracownikom Pasji żeby dodawać zgłoszenia (błędy, zadania, pomysły) do GitLab, założyłem im konta, przygotowałem i przesłałem screencasty. Zaproponowałem wtedy że jeśli po zapoznaniu się z tym dalej nie wiedzą jak korzystać, mogę im pomóc w ramach szkolenia. Oprócz szkolenia, na bieżąco dodawane przez nich zgłoszenia (błędów, zadań, pomysłów) trzeba będzie uzupełniać / konsolidować / merytoryzować / priorytetyzować, itp. - czynności, którymi zazwyczaj zajmuje się analityk czy product owner, ale akurat wystarczająco wiem na ten temat że też mogę im z tym pomóc i będzie to wliczone w ramach rozliczeń miesięcznych.

**IV. Dalszy rozwój aplikacji Pasjonata WEB - Zarządzanie uprawnieniami - Zdefiniowanie roli super-admina i modyfikacje wybranych uprawnień tylko z tego poziomu, ew. uruchomienie osobnej mini-aplikacji (jeśli ingerencja w kod PHP okaże się być niemożliwa przed jego posprzątaniem) do przydzielania wybranych uprawnień. s**

**V. Dalszy rozwój aplikacji na Androida - Aplikacje na Androida kompatybilne z najnowszymi wersjami Android OS i możliwość "samo-obslugi"**

To kolejny temat, który p. Jacek wspominał już kilka razy, również przy spotkaniu 27.02, że jest dla niego pilny. Więc idąc po kolei, w ramach tego zostałoby wykonane:

- \* podciągnięcie aplikacji tak aby mogły być kompilowane dla i instalowane na najnowszych wersjach systemu operacyjnego Android

- \* możliwość "samo-obslugi" - tj. umożliwienie instalacji i uaktualniania wszystkich 14 aplikacji na Androida poprzez jedną aplikację - w miarę możliwości wykorzystanie do tego celu istniejącej aplikacji "Updater" lub napisanie od nowa

**VI. Przygotowanie aplikacji Pasjonata WEB i Pasjonata Android do dalszego rozwoju / spłaty długu technicznego**

1) Naprawa poważnych i krytycznych błędów w aplikacji Pasjonata WEB - wg. analizy statycznej kodu PHP aplikacji zostało zidentyfikowanych ponad 10 tysięcy

poważnych i krytycznych problemów, które są przyczyną większości jeśli nie wszystkich problemów, z którymi spotykają się na co dzień użytkownicy aplikacji. Problemy wynikające z NIEDOKONCZONYCH funkcjonalności wymagają DOKONCZENIA tych funkcjonalności, i będzie to wykonane w następnym etapie.

- 2) Naprawa poważnych i krytycznych błędów w aplikacjach Pasjonata Android
- 3) Naprawa poważnych i krytycznych problemów z modelem danych wykorzystywanym w aplikacjach Pasjonata WEB i Pasjonata Android
- 3) Optymalizacja zapytań SQL powodujących zawieszanie się / wolne działanie części widoków aplikacji Pasjonata WEB i Pasjonata Android
- 4) Wydzielenie warstw, modułów i klas w kodzie PHP aplikacji Pasjonata WEB
- 5) Wydzielenie warstw, modułów i klas w kodzie Java aplikacji Pasjonata Android
- 6) Opracowanie dokumentacji technicznej / wysokopoziomowej architektury aplikacji

Aby zająć się tematami takimi jak (nazwy z oferty z listopada 2019):

- \* "Wdrażanie usprawnień oraz niedokończonych i nowych funkcjonalności w aplikacji Pasjonata WEB"
- \* "Wdrażanie usprawnień oraz niedokończonych i nowych funkcjonalności w aplikacjach Pasjonata Android"
- \* "Aplikacja zintegrowana ze sklepami internetowymi firmy „Pasja”"
- \* "Aplikacja zintegrowana z zewnętrznym systemem firmy kurierskiej"
- \* "Aplikacja zintegrowana z programem do CRM"
- \* "Aplikacja gotowa do odsprzedaży i wdrażania w innych firmach świadczących usługi uszlachetniania druku w Polsce i zagranicą"

... aplikacja musi zostać najpierw przygotowana do dalszego rozwoju / dług techniczny spłacony przynajmniej dla krytycznych i poważnych błędów. Jeśli prace wymienione w punktach I-VI powyżej zajmą mniej niż 6 miesięcy, wtedy można od razu płynnie przejść do tych tematów i również w rozliczeniach miesięcznych je załatwiać po kolei.

Podsumowując - żeby to miało "ręce i nogi", jedna i druga strona transakcji musi być zadowolona; odnośnie modeli i stawek już kilka tygodni wyjaśniałem; jeśli nie są w stanie doprecyzować czegoś przed akceptacją, model rozliczeń miesięcznych to jest jedyny sposób na to, żeby takie sytuacje nie stawały się problemami i móc płynnie iść dalej.

Pozdrawiam,

--

Michał H. Siemaszko  
Mobile: +48 723 039 978  
Signal IM: +48668566023  
Telegram: mhsiemaszko

Email: [mhsiemaszko@7thraylabs.com](mailto:mhsiemaszko@7thraylabs.com),  
[mhs@into.software](mailto:mhs@into.software)

WWW: <http://ideas.into.software/>

GitHub: <https://github.com/ideas-into-software/>

LinkedIn: <http://www.linkedin.com/in/mhsiemaszko/>

Twitter: <https://twitter.com/IntoSoftware/>