

Subject: Fwd: Rozwój i komercjalizacja aplikacji "Pasjonata" - następne kroki
From: Michał Siemaszko <mhsiemaszko@fastmail.net>
Date: 3/4/20, 7:58 AM
To: Mateusz Paluch <mateusz.paluch@4wise.pl>

Cześć Mateusz,

Nie wiem skąd te rozbieżności znow - ja cały czas jasno informowałem, w mailach i na spotkaniach - co jest zawarte w ofercie; teraz znow wyszło że problemy które mają mieli cały czas i są problemami sprzętowymi / sieciowymi (vide maila z podsumowaniem problemów i rozwiązaniem dedykowanym które przygotowałem); mówiłem o tym wielokrotnie, tłumaczyłem grzecznie, przekazując komplet informacji za każdym razem; bynajmniej nie jest normalne działanie oprogramowania w ten sposób - spędziłem nad tym kilka dni dodatkowych, w sumie koszt min. 2-3 tysięcy złotych dodatkowo; jeśli otrzymują komplet informacji które mogą w 100% zweryfikować muszą to zrobić / chcieć zrozumieć - przerzucanie na mnie problemów które mieli dotychczas, co jasno widac (zob. moje dwa poprzednie maile chociażby, w tym m.in.

<https://www.dropbox.com/s/nf4moojernbx11/Peek%202020-03-03%2023-23.mp4?dl=0>) jest mocnym przegięciem...

Tłumaczyłem Panu Jackowi w audyście, ofercie, przy spotkaniach, w mailach - odnośnie problemów i tych zależności; nie jestem w stanie bardziej tego uprościć, nie jestem na pewno w stanie brać na siebie odpowiedzialności za te problemy - mogę je natomiast rozwiązać, ale nie za darmo / czy dodając kolejne rzeczy do zlecenia które w 100% wykonałem - tylko i wyłącznie jako osobne zlecenia.

Biorąc pod uwagę że przekazywałem wielokrotnie te informacje - włącznie z tym że pierwsze 4 wersje dedykowane są zawarte w opcji #2 - nie mam pojęcia skąd ta rozbieżność; można przesledzić sobie wątki / korespondencje email. Samo odtworzenie aplikacji na androida to oszczędności 20-30 tys złotych, a dziesiątki innych problemów które załatwiłem przez ten czas jest warto sporo więcej niż kwota która wg. faktury wystawionej muszę otrzymać dziś lub jutro najpóźniej.

Przekazałem przy spotkaniu 27.02 p. Jackowi po raz kolejny informacje i podsumowałem następne kroki; nigdzie w trakcie naszego spotkania nie było znow mowy o tym że czegoś nie rozumie, więc nie wiem skąd ta rozbieżność. Ustaliliśmy że na razie chce dwie dodatkowe wersje dedykowane (91.201.122.25:40000/aaprint/ i 91.201.122.25:40000/wilinski/) a ja obiecałem przez Ciebie przekazać oferty na to i kolejne zlecenia (księgowość, itd.).

Za te dwie dodatkowe wersje kwota dla mnie to 1000 PLN; zlecenie wystawiłem właśnie i przesyłam w załączniku.

Za dedykowane rozwiązanie, które napisałem i uruchomiłem (informacje z poprzedniego maila) powinienem policzyć osobno - biorąc pod uwagę iż problemy z drukarkami występują NA WSZYSTKICH systemach operacyjnych (Windows, Mac - nawet Mac Mini - oraz Ubuntu) i są problemami SPRZETOWYMI / SIECIOWYMI; jedyną różnicą ze przy tym co przygotowałem zadania druku są wznawiane / można je również wznawiać przez panel <https://172.17.254.77:631/>.

Wszystko co mam do przekazania jest w mailach, ofertach które przygotowuję i przy spotkaniach przekazywane; nie wiem jeszcze raz skąd rozbieżności, ale całość można sprawdzić; nie jestem w stanie iść na dodatkowe ustępstwa biorąc pod uwagę genezę tych problemów i ogromne problemy w kodzie aplikacji które trzeba zacząć rozwiązywać w ramach osobnego zlecenia (opcja #7); oprogramowaniem nie załatwia się problemów ze sprzętem czy siecią. Ja wystarczająco czasu już poświęciłem tłumacząc i dostarczając następne rozwiązania; potrzebuje się rozliczyć i chętnie im pomogę ale tylko i wyłącznie rozliczając w ramach OSOBNYCH zleceń.

Pozdrawiam,

--

Michał H. Siemaszko
Mobile: +48 723 039 978
Signal IM: +48668566023
Telegram: mhsiemaszko
Email: mhsiemaszko@fastmail.net,
mhsiemaszko@7thraylabs.com
WWW: <http://ideas.into.software/>
GitHub: <https://github.com/ideas-into-software/>
LinkedIn: <http://www.linkedin.com/in/mhsiemaszko/>
Twitter: <https://twitter.com/IntoSoftware/>

----- Forwarded Message -----

Subject: Re: Rozwój i komercjalizacja aplikacji "Pasjonata" - następne kroki

Date: Wed, 26 Feb 2020 19:22:17 +0100

From: Michał Siemaszko <mhsiemaszko@fastmail.net>

To: Mateusz Paluch <mateusz.paluch@4wise.pl>

Cześć Mateusz,

Rozmawiałem z P. Jackiem wczoraj po naszym spotkaniu - potwierdził po raz kolejny odnośnie tego co mówił już w listopadzie 2019 r., przy spotkaniu 11 lutego 2020 r. i przy wczorajszym spotkaniu, tj. **chce iść do przodu z następnymi projektami**; niektóre z nich są już ujęte w ofercie, którą dostarczyłem w listopadzie 2019 r., inne jeszcze nie ponieważ albo nie wspominał

o tym wcześniej, albo nie można było nawet tego dotknąć biorąc pod uwagę pilność sytuacji z Mac Mini / "starym środowiskiem" (.199).

Wspomniałem, iż jutrzejsze spotkanie chciałbym przeznaczyć po części również na zbieranie wymagań dot. tych nowych tematów - potwierdził, że zgadza się z tym.

Jest to więc dobry czas na to żeby iść dalej - oczywiście równolegle dopnę z tym co pozostało w ramach opcji #2 (tj. problemy zgłoszone przy testach akceptacyjnych i czynności potrzebne do przełączenia na nowe środowisko), ale żeby nie przedłużać, biorąc pod uwagę pilność niektórych tematów (te dla księgowości, te które umożliwią rozwijać dalej aplikację, itd.) **zacznę już jutro**.

Wg. priorytetów - tj. informacji które P. Jacek przekazał - następne zlecenia to:

1. Funkcjonalności niezbędne dla obsługi rozliczeń / księgowości

a) Eksport do XML / Excel ("wiekowanie")

- zmodyfikowanie kodu tak aby pliki generowane były zapisywane w folderze sieciowym

- skonfigurowanie folderu sieciowego na komputerze osoby upoważnionej do odbioru tych plików

b) Zestawienia magazynowe

- zakładając, że istnieje już taka funkcja w systemie i jest to kolejna "ukryta funkcja" (tj. M. Drzewiecki korzystał tylko z tego dotychczas)

- zmodyfikowanie kodu tak aby pliki generowane były zapisywane w folderze sieciowym

- skonfigurowanie folderu sieciowego na komputerze osoby upoważnionej do odbioru tych plików

c) Aplikacja zintegrowana z programem do księgowości „Insert”

Możliwe, że realizacja (c) wyklucza konieczność realizacji (a) i (b) - to trzeba doprecyzować na miejscu jutro.

Jeśli tylko (c), jest to dokładnie "Opcja 3" (Aplikacja zintegrowana z programem do księgowości „Insert”) z oferty z listopada 2019 r. i koszt jest ten sam który wskazałem w ofercie, tj. 7500 PLN.

Jeśli wszystkie 3 (a, b, c) koszt to 8000 PLN.

2. Wersje dedykowane aplikacji Pasjonata WEB - wdrożenie pozostałych na nowym środowisku

Wdrożenie na nowym środowisku tych dotychczas wdrożonych na starym środowisku - poza pierwszymi 4 już wdrożonymi w ramach opcji #2. W mailu P. Jacka z 14.02 (*"Re: Rozwój i komercjalizacja aplikacji "Pasjonata", opcja #2 - wersje dedykowane aplikacji Pasjonata WEB"*, 2020/02/14, godz. 10:35) doliczyłem się 5 oprócz tych 4 już wdrożonych, tj.:

- * 91.201.122.25:40000/tolek/
- * 91.201.122.25:40000/aaprint/
- * 91.201.122.25:40000/wilinski/
- * 91.201.122.25:40000/opus/
- * 91.201.122.25:40000/prez/

Koszt: 2000 PLN (ponieważ jest ich mniej niż te blisko 20 - wg. informacji od P. Jacka z 14.02)

3. Przygotowanie aplikacji do dalszego rozwoju

Biorąc pod uwagę ilość błędów / problemów - wgląd w analizę statyczna przekazałem przy okazji audytu i oferty w listopadzie, a teraz widać w logach aplikacji i jak kolejne błędy wychodzą (zrzut ekranu jednego z nich w załączniku, z porównaniem z czego się bierze, tj. problemami w kodzie które wychodzą przy nowej wersji języka PHP) - zanim aplikacje będzie można dalej rozwijać konieczne jest właśnie wykonanie opcji #7. Po więcej szczegółów odsyłam do oferty z listopada (w załączniku), koszt ten sam.

4. Dalszy rozwój aplikacji Pasjonata WEB i Pasjonata Android

a) Wykorzystanie GitLab Pasja dla zbierania wymagań / zgłaszania problemów

Rozmawiałem o tym już wczoraj z P. Jackiem. Chodzi o skonfigurowanie kont dla pracowników biurowych Pasji z uprawnieniami do tworzenia nowych wpisów dla projektów Pasjonata WEB (<https://172.17.254.84/apps/pasjonata-web/pasjonata-web-env-new>) i Pasjonata Android (<https://172.17.254.84>

[/apps/pasjonata-android](#)), umożliwiając zgłaszanie problemów z aplikacjami oraz zgłaszaniem propozycji nowych funkcjonalności.

Ustaliłem z P. Jackiem, że już jutro przy okazji spotkania w Mikołowie wykonam tą część - tj. skonfiguruję konta, zainstaluję certyfikaty SSL i przeprowadzę krótkie szkolenie z tego jak korzystać z tej funkcjonalności.

Wkład pracowników dostarczy niezbędnych informacji o błędach i brakach w funkcjonalnościach aplikacji, tym samym wygeneruje następne zlecenia aby naprawić / zaimplementować je - ale zajmie na pewno trochę czasu zanim się wdrożą i zaczną z tego korzystać; ja oczywiście równolegle będę uzupełniał te informacje, **zaczynając również już jutro** od zbierania wymagań / informacji.

b) Dalszy rozwój aplikacji Pasjonata WEB

Zaznaczając, że najpierw przygotowanie aplikacji do dalszego rozwoju - opcja #7 z oferty z listopada 2019 r. - wg. opisu tej opcji z oferty (w załączniku), w tym m.in. sprzątanie i naprawa krytycznych i poważnych błędów i problemów w aplikacji wykrytych przy statycznej analizie kodu wykonanej w listopadzie 2019 r. oraz widocznych w logach aplikacji.

Aby tą pracę wycenić, oczywiście trzeba pozbierać wymagania. Wiem na pewno, że jest sporo funkcjonalności niedokończonych / niedziałających / brakujących, np.:

- * te wykorzystywane przez placówkę w Bielsku-Białej
- * elementy w menu dostępne po włączeniu wszystkich uprawnień, dla których brak jest plików (tj. nie są jeszcze zaimplementowane - a wynika na to, że były planowane)
- * Kalkulacje
- * Ofertowanie

.. i pewnie też nowe pomysły się pojawiły.

c) Dalszy rozwój aplikacji na Androida

Zaznaczając, że najpierw potrzebne jest przygotowanie aplikacji do dalszego rozwoju - co zostanie wykonane w ramach opcji #7 z oferty z listopada 2019 r. (opcja #7 dotyczy aplikacji WEB i aplikacji na Androida).

Następnie:

- * Podciągnięcie aplikacji tak aby mogły być kompilowane dla i instalowane na najnowszych wersjach systemu operacyjnego Android

* Możliwość "samo-obługi" - tj. umożliwienie instalacji i uaktualniania wszystkich 14 aplikacji na Androida poprzez jedną aplikację - w miarę możliwości wykorzystanie do tego celu istniejącej aplikacji "Updater" lub napisanie od nowa

.. ale te wycenie już osobno, ponieważ i tak opcja #7 najpierw.

d) Dodatkowe wersje dedykowane aplikacji Pasjonata WEB - tj. te które wcześniej nie były jeszcze wdrożone na starym środowisku

Z tym też nie ma jak ruszyć do póki opcja #7 jest wykonana.

P. Jacek kilkakrotnie wspominał o "nowych końcówkach"; w mailu z 14.02 ("Re: Rozwój i komercjalizacja aplikacji "Pasjonata", opcja #2 - wersje dedykowane aplikacji Pasjonata WEB", 2020/02/14, godz. 10:35) wspomniał:

*(...) Wcześniej przyda się platforma, do tworzenia paneli dla klientów z poziomu systemu i nadawania dostępów oraz zakresu powtarzających się zleceń.
(...)*

Więc tą część wycenie również osobno jak tylko zbiorę bardziej szczegółowe wymagania, a zrealizować tą część będzie można załatwiając najpierw z opcja #7.

Podsumowując - ponieważ jest dobry czas na to żeby iść do przodu (Klient sam się prosi) a ja będę jutro na miejscu i chce ten czas produktywnie wykorzystać - **potrzebuje jutro rozliczyć część prac a konto tych nowych zleceń**; może to być mniej niż 50% i pozostała część kwoty przelewem do tygodnia czasu; z opcji przedstawionych powyżej i kosztów związanych to:

1. Funkcjonalności niezbędne dla obsługi rozliczeń / księgowości

Jeśli tylko (c), jest to dokładnie "Opcja 3" (Aplikacja zintegrowana z programem do księgowości „Insert”) z oferty z listopada i koszt jest ten sam który wskazałem w ofercie, tj. 7500 PLN.

Jeśli wszystkie 3 (a, b, c) koszt to 8000 PLN.

2. Wersje dedykowane aplikacji Pasjonata WEB - wdrożenie pozostałych na

Fwd: Rozwój i komercjalizacja aplikacji "Pasjonata..."

nowym środowisku

Koszt: 2000 PLN (ponieważ jest ich mniej niż te blisko 20 - wg. informacji od P. Jacka z 14.02)

3. Przygotowanie aplikacji do dalszego rozwoju (opcja #7 z oferty z listopada 2019 r., koszt ten sam)

Koszt: 40 000 PLN

Pozostałe (#4 powyżej) wycenie osobno - najpierw wymagania muszą pozbierać, uporządkować, itd.

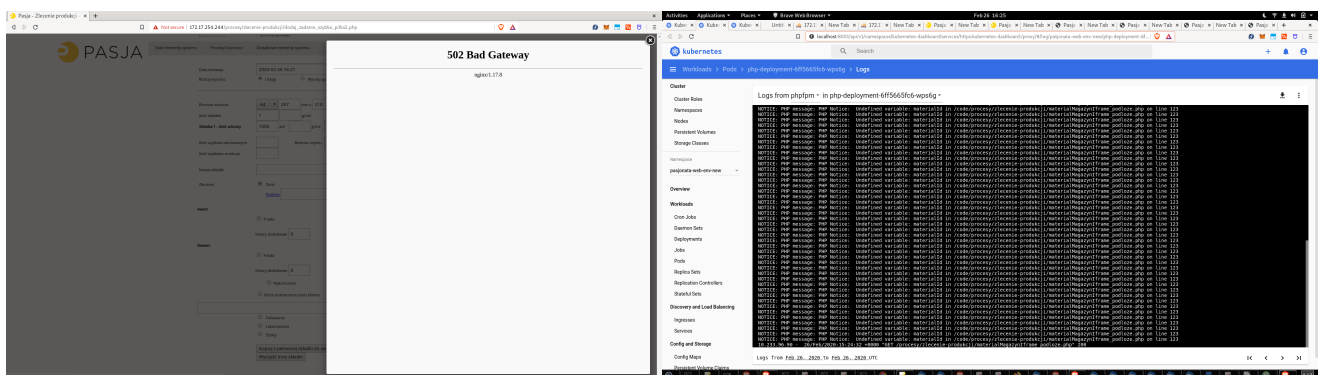
Zlecenia na wszystkie 3 powyżej (#1, #2, #3) przygotuje na jutro.

Pozdrawiam,

--

Michał H. Siemaszko
Mobile: +48 723 039 978
Signal IM: +48668566023
Telegram: mhsiemaszko
Email: mhsiemaszko@fastmail.net,
mhsiemaszko@7thraylabs.com
WWW: <http://ideas.into.software/>
GitHub: <https://github.com/ideas-into-software/>
LinkedIn: <http://www.linkedin.com/in/mhsiemaszko/>
Twitter: <https://twitter.com/IntoSoftware/>

— Screenshot from 2020-02-26 16-25-32.png —



— Attachments: —

MHSiemaszko_4Wise_Pasja_Pasjonata_Oferta.pdf

111 KB

Screenshot from 2020-02-26 16-25-32.png	718 KB
MHSiemaszko_4Wise_Faktura-8.pdf	26.7 KB
MHSiemaszko_4Wise_Zlecenie-wykonania-prac_Pasja_dodatkowe-wersje-dedykowane.pdf	33.6 KB