

**Subject:** Re: Rozwój i komercjalizacja aplikacji "Pasjonata", opcja #2 - przejście na produkcję / domknięcie tego etapu

**From:** Michał Siemaszko <mhsiemaszko@fastmail.net>

**Date:** 2/25/20, 8:20 AM

**To:** Mateusz Paluch <mateusz.paluch@4wise.pl>

Mateusz,

Pisałem przecież jeszcze wczoraj że wszystko jest gotowe - włącznie z zabezpieczeniami w postaci backup'ów automatycznych; problemy zgłoszone przy testach akceptacyjnych zostały rozwiązane i informacje o tym również przekazałem, jak również informacje skąd się biorą...

Do każdej jednej wiadomości email która przesyłam jesteś dodany. Na bieżąco jesteś informowany co jest gotowe i co pozostało do zrobienia; z uwagi na opóźnienia - dostęp do sprzętu otrzymałem dopiero 6 stycznia - następnie tygodniami trwające problemy z dostępem zdalnym do środowiska starego, dostarczeniem niezbędnego info, zmieniającymi się hasłami, itd.. te zaległości trzeba było nadrobić tak aby projekt móc przekazać klientowi. To jest to nad czym musiałem się skupić, chcąc domknąć ten projekt.

Przypominam, że od listopada 2019, gdy skontaktowałeś się ze mną, wykonałem wszystko co było potrzebne - przy projekcie dla Pasji i Inprogress; dla Pasji od przeprowadzenia audytu z kompletem dokumentacji, po opracowanie kompleksowej oferty; obecny projekt miał (będzie?) być wstępem do następnych - konieczne było przejście na nowe środowisko.

Od spotkania 11 lutego - gdzie przy spotkaniu zostało ustalone dokładnie co następuje - tj. m.in. testy akceptacyjne na systemie uruchomionym równoległe do .199, dostarczenie listy klientów dla wersji dedykowanych oraz załadowanie danych z produkcji - już na drugi dzień, pomimo dostępu do GitLab / wglądu w ogrom pracy wykonanej, dzwoniłeś do mnie z pretensjami o rzeczy których ewidentnie nie rozumiałeś, plus wykluczałeś się odnośnie kwestii na spotkaniu ustalonych, jakbyś Cię nie było przy spotkaniu co najmniej... m.in. listy klientów dla wersji dedykowanych... i to przy kliencie znowu; przesyłałem skan kartki ze spotkania, na której nie ja pisałem tylko p. Jacek, i miałem otrzymać te informacje niezwłocznie jak ustala które jako pierwsze 4.. itd. itp.

Rozumiem, że masz stresujące akcje z innymi klientami, ale ja na prawdę mam wystarczająco spraw na głowie i gdy dostarczam wszystko wg. tego co jest ustalone, tłumaczę grzecznie, biorę na siebie kolejne obsuwy - nie będzie moja wina - nadrabiając ten czas, priorytetem jest dla mnie domknięcie tego co mam do wykonania; maile, które przysyłałem od spotkania otrzymywałeś również - w każdym byłeś dodawany do listy adresatów; od tego czasu ponad 10 maili zostało przesłanych, każdy z informacją o kolejnych tematach potrzebnych do domknięcia projektu rozwiązanych. To są konkrety.

Nie wiem skąd się bierze ta "pyskowka" - pomimo tego że z niczym Cię nie szukałem, we wszystko ma i Pasja i Ty wgląd i na bieżąco informuje o

postępach - nie miałem i nie mam czasu ani ochoty na agresywne / nic nie wnoszące rozmowy; współpracujemy na zasadzie firma-firma jak dorośli ludzie. W podsumowaniu audytu i ofercie która przygotowałem w listopadzie oraz dokumentacji załączonej było jasno przekazane w jakim stanie jest aplikacja - brak testów automatycznych, brak dokumentacji, kod napisany kompletnie niezrozumiałem, itd. itp.; żaden z problemów zgłoszonych podczas testów akceptacyjnych nie wynikał z tego że "zepsułem" coś a z czego jasno tłumaczyłem; wgląd w to co zostało zrobione jest przecież również przez repozytorium GIT. Jakbyś tego też nie rozumiał - pomimo tego że było tłumaczone kilka razy / wgląd w całość również otrzymałeś, włącznie ze statyczną analizą kodu.

Priorytetem jest zawsze domknięcie projektu - zwłaszcza jeśli są obsuwki, które w tym przypadku, jeszcze raz dla podkreślenia, nie były z mojej winy; ja nie jestem w stanie pracować do 3 czy 4 nad ranem i przekazując na bieżąco informacje / rozwiązując kolejne problemy, znaleźć czas na wykluczanie się z Toba... bo nie mam o co się kłócić, nie wiem skąd Twoje pretensje płyną czy płynęły ale polemika w sytuacji, gdzie wiem co mam zrobić a wgląd 100% to co jest zrobione / już gotowe jest przecież, nie ma sensu..

Mam nadzieję, że ta agresywność / wykluczanie się to efekt właśnie jakichś stresów z klientami - nie ma żadnego powodu dla którego w ten sposób miałbyś się do mnie odzywać. Jeśli czegoś nie wiesz proszę spytać a ja jeśli tylko jest w to mojej wiedzy wytłumaczyć; ten dysonans w wersjach / ustaleniach (brak dostępu, lista klientów, itd.) pomimo tego że przecież informowałem / informuję na bieżąco a i przy spotkaniu jasno są kwestie ustalone - na pewno można to poprawić, na pewno kiepsko to przed klientem wygląda.

Prosiłem o sprawdzenie i dostarczenie informacji odnośnie konfiguracji adresu publicznego (forwarding dla B2B z 91.201.122.25, port 40000) oraz odnośnie drukarek - w temacie drukarek przedstawiłem kilka propozycji, znowu zero odzewu... jakbym co najmniej miał miesiącami nad tym projektem pracować / czekać po raz kolejny na informacje które są pilnie potrzebne / decyzje do podjęcia.

Ja w dniu dzisiejszym konfiguruje drukarki i instaluje aplikacje na Androida dla Pasji i - oprócz zaimportowania danych na produkcję - są to ostatnie czynności przy opcji #2 / obecnym projekcie. Jeszcze po spotkaniu 11.02 pytałem czy mam przygotować wyceny następnych - wg. tego co p. Jacek już przy spotkaniu 11.02 wspominał - ale nie miałem czasu. Więc jeśli mamy dalej współpracować - ze zrozumieniem, że jeśli tylko jest taka potrzeba / dosłownie wynika to z zakresu zlecenia / muszę mieć sprawnie dostarczane informacje / w tym dostęp zdalny umożliwiony... nie musząc się prosić o to dziesiątki razy, czy cały czas rozbijać sobie flow o to że hasło się zmieniło czy stabilność jest kiepska .. a jeśli jest jakiś problem na spokojnie możemy wyjaśnić - wyceny przygotowuje i przekazuje jeszcze w tym tygodniu.

W załączniku przesyłam dwie faktury - ta odnośnie tego dodatkowego zlecenia sprzed kilku tygodni ("termofolia") oraz to co pozostało do zapłacenia za opcję #2 dla Pasji; proszę o dotrzymanie terminu 7 dni, ja dotrzymałem wszystkich ustaleń poprzednich i obecnego zlecenia... nie mogę przedłużyć. Opcja #2 dla Pasji z dniem dzisiejszym jest gotowa do

Re: Rozwój i komercjalizacja aplikacji "Pasjonata"...

przelaczenia na produkcje - moja praca przy obecnej fazie projektu jest zakonczona i potrzebuje ja rozliczyc.

Pozdrawiam,

--

Michal H. Siemaszko  
Mobile: +48 723 039 978  
Signal IM: +48668566023  
Telegram: mhsiemaszko  
Email: [mhsiemaszko@fastmail.net](mailto:mhsiemaszko@fastmail.net),  
[mhsiemaszko@7thraylabs.com](mailto:mhsiemaszko@7thraylabs.com)  
WWW: <http://ideas.into.software/>  
GitHub: <https://github.com/ideas-into-software/>  
LinkedIn: <http://www.linkedin.com/in/mhsiemaszko/>  
Twitter: <https://twitter.com/IntoSoftware/>

— Attachments: —

MHSiemaszko_4Wise_Faktura-8.pdf	26.7 KB
MHSiemaszko_4Wise_Faktura-9.pdf	26.6 KB